

Efektivní komunikace ve škole, budování důvěry mezi kolegy a rodiči

Sleva 10% při objednání 2 a více účastníků (sleva bude odečtena ze zobrazené ceny)

Termín

26.9.2024

Online seminář

Živé vysílání sledujete online z domova či kanceláře. S lektorem komunikujete formou chatu nebo pomocí mikrofonu.

Cena bez DPH

3 970,00 Kč

4 803,70 Kč s DPH

Profil lektora

Rudolf Hadrava



Absolvoval Filosofickou a Pedagogickou fakultu. Původně působil jako pedagog. Následně pracoval ve středně velkých i nadnárodních společnostech, kde získal dlouholeté obchodní, manažerské a lektorské zkušenosti. Je rovněž absolventem řady odborných kurzů zaměřených na oblast manažerských dovedností, obchodní psychologie, obchodních dovedností a mezilidské komunikace. Nabyté zkušenosti nyní uplatňuje na pozici lektora a konzultanta. Jeho lektorská praxe činí 18 let.

Učitelé mohou často zažívat pocit, že rodiče nechápou, co jim chtějí sdělit a rodiče zase nemusí chápat, co a proč po nich učitelé požadují. Dostávají se tak do neřešitelných situací vzájemného nepochopení a konfliktních situací, což může negativně ovlivnit jejich pedagogickou práci. Důležitost domluvit se úspěšně s druhými je pro učitele nezbytná. Efektivní komunikace spolu s postojem a přístupem tvoří základ dobrého vztahu učitele s kolegy, vedením školy, rodiči i žáky. Webinar prohlubuje schopností pedagogických pracovníků efektivně komunikovat v situacích, které se mohou jevit jako obtížné, seznamuje účastníky s principy nenásilné komunikace, ukazuje nejčastější komunikační chyby a předkládá smysluplné a důstojné řešení konfliktních situací, které podporuje vzájemný respekt a konstruktivní a partnerský přístup.

Cíl semináře

Účastníci se na webinaru dozví tipy, jak rozlišovat efektivní a neefektivní styly komunikace a poznají jejich důsledky. Uvědomí si, co způsobují bariéry v komunikaci s kolegy, rodiči (a žáky) a důležitost umění naslouchat druhé straně. Pochopí význam správně kladených otázek a jejich vliv na celkové vyznění vedeného rozhovoru. Uvědomí si význam empatie, která může významně snižovat negativní emoční hladinu při komunikaci. Naučí a vyzkouší si, jak řešit námitky kolegů, rodičů (a žáků). Poznají také, jak rozeznat konstruktivní námitku od výmluvy a zvýší svou přesvědčivost při vzájemné komunikaci.

Komu je seminář určen

Ředitelé škol a školských zařízení, učitelé 1. stupně ZŠ, učitelé 2. stupně ZŠ, učitelé gymnázií, učitelé SOŠ a SOU, vychovatelé školských zařízení, učitelé ZUŠ a SUŠ a všem lidem, kteří chtějí zvýšit svou schopnost domluvit se bez hádek a konfliktů s co největším počtem lidí.

Program

Živé vysílání 8:30 - 13:30 hod.

- Pravidla a nástroje efektivní komunikace – proč je důležité všechna pravidla při komunikaci ve škole respektovat – předcházení problémovým a konfliktním situacím
- Jak vybudovat důvěru při vzájemné komunikaci s kolegy, žáky a rodiči žáků
- Umění naslouchat druhé straně - pravidla aktivního naslouchání
- Umění vyjadřovat se přesně, srozumitelně a přesvědčivě
- Otázky podporující konstruktivní rozhovor a otázky, kterých se v rozhovorech vyvarovat
- Využití empatie a zvládání námitek - jak efektivně odpovídat na námitky, dotazy a připomínky rodičů
- Základní model efektivní reakce na námitky a připomínky - rozpoznání námitky a výmluvy
- Jak dosáhnout řešení a domluvit se
- Shrnutí

Další informace

Každý účastník kurzu obdrží CERTIFIKÁT o jeho absolvování, který může využít ve svém CV v části o doplňkovém odborném vzdělávání.
Forma semináře - živé vysílání (online seminář). Není potřeba nic instalovat ani stahovat - živé vysílání sledujete pouze po jednom kliku na odkaz, který obdržíte emailem.
Živé vysílání sledujete přímo na PC, notebooku nebo tabletu ve svém prohlížeči (Google Chrome, Mozilla Firefox nebo Safari) z pohodlí Vašeho domova či kanceláře. Během semináře lze pokládat prostřednictvím chatu dotazy lektorovi.

Seminář pro Vás nahráváme, záznam ze semináře obdržíte následující pracovní den.

Objednávka: Efektivní komunikace ve škole, budování důvěry mezi kolegy a rodiči

Sleva 10% při objednání 2 a více účastníků (sleva bude odečtena ze zobrazené ceny)

Fakturační údaje objednatele:

IČO:

DIC:

Firma:

Jméno a příjmení:

Telefon:

Email:

Ulice:

Město:

PSČ:

Vaše č.obj.:
(bude uvedeno na
faktuře)

Poznámka:

Účastníci:

Jméno vč. titulů

Telefon:

Email:

Jméno vč. titulů

Telefon:

Email:

Jméno vč. titulů

Telefon:

Email:

Formulář vytiskněte, vyplňte, naskenujte a zašlete nám jej na email: **info@eduzone.cz**
nebo účast objednejte v našem e-shopu **www.eduzone.cz**