

Excelentní nákupčí

Sleva 10% při objednání 2 a více účastníků (sleva bude odečtena ze zobrazené ceny)

Termín

26.11.2019

Cena bez DPH

5 980 Kč

7 236 Kč s DPH

Lokalita

Three Crowns Hotel****
Cimburkova 28, Praha 3

Profil lektora

Jaroslav Cirkovský



Je absolventem britského vysokoškolského programu zaměřeného na strategické řízení a držitelem titulu Master of Business Administration (MBA) uděleného britskou Nottingham Trent University. Na OPEN UNIVERSITY CR, BUSINESS SCHOOL získal Profesionální diplom v managementu. Dále absolvoval řadu kurzů, seminářů a konferencí se zaměřením na problematiku nákupu a to v ČR i v zahraničí. Má čtyřadvacetiletou praxi v oblasti nákupu / obchodu. Jako nákupní manažer působil v prostředí českých i zahraničních společností.

Existuje celá řada společností, které si neuvědomují, že „každá zbytečně utracená koruna znamená o korunu méně zisku a každá ušetřená koruna přináší o korunu větší zisk“. Tyto společnosti proto nevěnují oddělení firemního nákupu a vzdělávání nákupčích dostatečnou pozornost. Průměrný nákupčí se snaží rychle reagovat na požadavky interních zákazníků a držet ceny na nízké úrovni. Zpravidla řeší pouze záležitosti operativního charakteru v termínu „včera bylo pozdě“. Dobrý nákupčí pomůže společnosti dodávat svým zákazníkům zboží či služby v požadované ceně, kvalitě, množství a čase. To vše navíc od správného a bezpečného dodavatele. Excelentní nákupčí k tomu přidá komplexní znalost nákupního trhu a schopnost zvolit správnou nákupní strategii a strategii vztahů s dodavateli. Hraje aktivní roli v řízení dodavatelů či ve vztahu s interními zákazníky. Navíc také zná a chápe jejich význam a v praxi používá různé nástroje pro analýzu nákupního portfolia nebo nákupního procesu a jeho optimalizaci. V neposlední řadě je také zdatným vyjednavčem.

Cíl semináře

- Získáte přehled o technice snižování nákupních cen a vyjednání lepších dodavatelských podmínek.
- Dozvíte se, jak posoudit současnou úroveň nákupu a získáte povědomí o metodách optimalizace nákupních procesů.
- Naučíte se také tajemství vytvoření účinné nákupní strategie.
- Osvojíte si postupy a metody pro optimalizaci procesu nákupu a snižování jeho nákladů.
- Na semináři nebudete jen sedět a poslouchat. Během realizace případové studie na téma realizace výběrového řízení si porovnáte vaše návrhy a postup kolegů z branže.

PŘÍNOS PRO ÚČASTNÍKY

- Poznáte svůj vlastní styl a seznámíte se s principy úspěšného vyjednávání.
- Získáte praktické poznatky pro zlepšení svých vyjednávacích schopností.
- Budeme pracovat na tom, abyste své názory dokázali náležitě a logicky prezentovat a uměli je přesvědčivě obhájit.
- Při řešení případové studie si uděláte představu, jaké jsou vaše silné stránky a na čem máte zapracovat.

Komu je seminář určen

Nákupčím různých oborů, kteří si chtějí rozšířit své znalosti, stejně tak i začínajícím pracovníkům nákupu, kteří se mají zájem vzdělávat a kariérově růst.

Program

Celodenní seminář 9:00 - 16:30 hod

- Řešení případové studie s aktivním zapojením jednotlivých účastníků
- Zjistíte, na které klíčové procesy nákupu se zaměřit a proč
- Dozvíte se, jaké faktory ovlivňují nákupní strategii
- Zjistíte, jak vytvořit nákupní strategii

- 10 základních typů strategií nákupu
- Co je její základní stavební kámen
- Způsoby, jak objektivně posoudit úroveň nákupu
- 8 kroků nákupního procesu
- 5 metod výběru a hodnocení dodavatelů, které můžete použít
- Analytické nástroje, které můžete použít
- Dozvíte se, jaká kritéria při výběru dodavatele zohlednit
- Informace o tom, co je to elektronická aukce a jak ji využít pro vyjednání lepších dodavatelských podmínek a cen

Další informace

Každý účastník kurzu obdrží CERTIFIKÁT o jeho absolvování, který může využít ve svém CV v části o doplňkovém odborném vzdělávání. V ceně semináře je zahrnuta dopolední kávová přestávka, oběd o 2 chodech a odpolední kávová přestávka.

Objednávka: Excelentní nákupčí

Sleva 10% při objednání 2 a více účastníků (sleva bude odečtena ze zobrazené ceny)

Fakturační údaje objednatele:

IČO: DIČ: Firma: Jméno a příjmení: Telefon: Email: Ulice: Město: PSČ: Vaše č.obj.:
(bude uvedeno na
faktuře) Poznámka:

Účastníci:

Jméno vč. titulů Telefon: Email: Poznámka:
Např. dietní omezení. Jméno vč. titulů Telefon: Email: Poznámka:
Např. dietní omezení. Jméno vč. titulů Telefon: Email: Poznámka:
Např. dietní omezení.

Formulář vytiskněte, vyplňte, naskenujte a zašlete nám jej na email: info@eduzone.cz
nebo účast objednejte v našem e-shopu www.eduzone.cz